

# FLÁVIO SILVA DOS SANTOS

END: AV. ENGENHEIRO SOUZA FILHO 705-ITANHANGA-RIO DE JANEIRO-RJ

CONTATO: CELULAR 21-980320431(SOMENTE LIGAÇÃO)

WHATSAPP 21- 98220-3005

EMAIL: [olimpiodemello@gmail.com](mailto:olimpiodemello@gmail.com)

## TRAJETORIA PROFISSIONAL:

### EMPRESA: SUPERMECADOS INTER LTDA

CARGO: GERENTE DE LOJA

PERÍODO: 06/23 A 02/2024

ATIVIDADES: GESTÃO DE HUMANAS E LOGÍSTICA DE DEPOSITO; AVALIAÇÃO DE INDICATIVOS; CONFECÇÃO DE GUIA DE PRODUÇÃO POR SETOR VERIFICANDO AS NUANCES SEMANAIS; AÇÕES COMERCIAIS DE CONCORRÊNCIA E META DE VENDA.

### EMPRESA: SUPERMERCADOS VIANENSE

CARGO: GERENTE DE LOJA

PERÍODO: 04/19 A 04/23

ATIVIDADES: ABERTURA/ FECHAMENTO DE LOJA; GESTÃO DE LOGÍSTICA E COMERCIAL; COMPRAS; ANÁLISE DE VENDAS E RUPTURA; RECRUTAMENTO E SELEÇÃO DE PESSOAL.

#### PRINCIPAIS REALIZAÇÕES:

COM IMPLANTAÇÃO DE UMA POLÍTICA DE INCENTIVO, CONCENTRAMOS TODA EQUIPE DE LOJA A FINS DE REDUZIRMOS A PERDA, ONDE TODOS AUXILIAM A EQUIPE DE PREVENÇÃO, TORNANDO A LOJA SEMPRE RESGUARDADA INTERNA E EXTERNAMENTE, EM CONSEQUENCIA OBTIVEMOS UM AUMENTO SIGNIFICATIVO NA VENDA E BONS RESULTADOS DE INVENTARIO.

### EMPRESA: SUPERMERCADOS GUANABARA

CARGO: GERENTE DE LOJA

PERÍODO: 10/13 A 07/18

ATIVIDADES: GESTÃO DE LOJA E DEPOSITO; COMPRAS; NEGOCIAÇÃO COM FORNECEDORES; ANÁLISE DE VENDAS; CONTROLE DE RUPTURAS; ACOMPANHAMENTO DO CONTROLE DOS NIVEIS DE TEMPERATURA DAS CAMARAS FRIAS E ILHAS NO SETOR DE VENDAS; ABERTURA E ENCERRAMENTO DE SISTEMA.

PRINCIPAIS REALIZAÇÕES: MODERNIZAÇÃO DO LAYOUT DO SETOR DE VENDAS, TORNANDO-A MAIS DINAMICA PARA O AUTO-ATENDIMENTO AO CLIENTE; ENXUGAMENTO DE ESTOQUE CONTROLANDO VOLUME DE COMPRAS COM ISSO OBTENDO UM GIRO DE PRODUTOS COM MAIS QUALIDADE E FACILITANDO ASSIM O SISTEMA PVPS; ATRAVES DE REUNIÕES PERIODICAS FOI POSSIVEL CAPACITAR COM MAIS QUALIDADE AS EQUIPES LIDERES DE SETOR E FUNCIONÁRIOS.

### EMPRESA: REDE ULTRA SUPERMERCADOS

CARGO: GERENTE COMERCIAL

PERÍODO: 05/11 A 02/13

ATIVIDADES: GESTÃO COMERCIAL DE LOJA; COMPRAS; CONTROLE DE NIVEIS DE ESTOQUE; RECRUTAMENTO E SELEÇÃO DE PESSOAL; CONTROLE DE OPERAÇÃO DE LOJA.

#### PRINCIPAIS REALIZAÇÕES:

APARTIR DE UM MAIOR CONTROLE NO CONSUMO INTERNO, NA ESTOCAGEM DAS MERCADORIAS, E COM AÇÕES DE MOTIVACIONAIS NA EQUIPE DE LOJA, CONSEGUIMOS IMPLANTAR O AGIFILA, E COM ISSO O AUMENTO DA PRODUTIVIDADE, OBTENDO CRESCIMENTO REAL DE VENDA DE APROXIMADAMENTE 40% EM RELAÇÃO AO ANO ANTERIOR.

### EMPRESA: LOJAS AMERICANAS S/A.

CARGO: GERENTE COMERCIAL

PERÍODO: 16/08/04 Á 29/05/09

ATIVIDADES: GESTÃO COMERCIAL E OPERACIONAL DE LOJA; PLANEJAMENTO DE AÇÕES E ANÁLISE DE CRESCIMENTO DE VENDAS; CONTROLE DE RUPTURA; COORDENAÇÃO DE EQUIPE DE VENDAS; CONTROLE DE TESOURARIA E CAIXAS; ATENDIMENTO AO CLIENTE; AÇÕES DE CONCORRÊNCIA.

#### PRINCIPAIS REALIZAÇÕES:

COM IMPLANTAÇÃO DE UMA POLÍTICA DE INCENTIVO, CONCENTRAMOS TODA EQUIPE DE LOJA A FINS DE REDUZIRMOS A PERDA, ONDE TODOS AUXILIAM A EQUIPE DE PREVENÇÃO, TORNANDO A LOJA SEMPRE RESGUARDADA INTERNA E EXTERNAMENTE, EM CONSEQUENCIA OBTIVEMOS UM AUMENTO SIGNIFICATIVO NA VENDA E BONS RESULTADOS.

FORMAÇÃO ACADÊMICA: UNIVERSIDADE ESTACIO DE SÁ

GRADUAÇÃO: GESTÃO COMERCIAL

**CURSOS COMPLEMENTARES:**  
INFORMATICA  
TECNICO EM CONTABILIDADE  
RECURSOS HUMANOS

**QUALIFICAÇÕES:**

**ATUANTE NO SEGMENTO DO COMERCIO VAREJISTA Á 19 ANOS E POR, TER VIVENCIA EM TODAS AS ESFERAS DE GESTÃO DE LOJA, ACREDITO PODER FAZER PARTE DESTA EQUIPE, E CONTRIBUIR PARA O CONTÍNUO DESENVOLVIMENTO DA MESMA E ASSIM OBTER TAMBEM MEU CRESCIMENTO PROFISSIONAL E PESSOAL.**