



Hugo Borges

OBJETIVO: Busco oportunidade para aplicar minhas habilidades em gestão empresarial em uma posição condizente à minha função, contribuindo para o crescimento e sucesso do negócio enquanto desenvolvo minhas habilidades na área de Supermercados

RESUMO:

Particpei durante dois meses de uma imersão e capacitação de caráter eliminatório do SEBRAE/CNPq para trabalhar no Programa ALI do Sebrae. Fui selecionado, e, trabalhei em campo prospectando novos clientes e realizei um acompanhamento personalizado dos mesmos durante dois anos, diagnosticando os setores da empresa, com aplicação das ferramentas diagnóstico empresarial e radar da inovação (métricas do grau de inovação). Elaborei relatórios com resultados da análise dos dados e evidências pesquisadas, juntamente com matriz SWOT, para a tomada de decisões. Ajudei a desenvolver ideias e planos de ações; a monitorar as iniciativas em andamento e experiências inovadoras ainda não mapeadas e o crescimento de cada empresa. Além disso, escrevi dois artigos científicos com base nas pesquisas feitas com as empresas acompanhadas. Um dos artigos foi escolhido para ser publicado em um livro do SEBRAE entre os 10 melhores dentre os 100 artigos escritos para o CNPq no Rio de Janeiro- RJ no ano de 2015.

EXPERIENCIA PROFISSIONAL

SÓCIO FUNDADOR

GOOD NUTRI CONGELADOS MARÇO 2017 - JULHO 2021

Função: Prospectar clientes; Realizar Marketing Digital; Comprar e negociar com fornecedor; formação de preço com markup; Realizar pós vendas; Pesquisa de satisfação de clientes; Verificar e planejar rotas de entregas no Google.

RESULTADOS: Desenvolvi a "mentalidade de dono", o que é preciso ter mesmo em uma posição de colaborador da empresa.

CONSULTOR DE NEGÓCIOS CREDENCIADO - SISTEMA ERP MARKETUP - SISTEMA DE GESTÃO JANEIRO 2017 - JANEIRO 2018

Função: Consultoria presencial e personalizada, para auxiliar o empresário a utilizar de maneira correta e melhor o ERP MarketUP visando o crescimento do seu negócio.

CONSULTOR DE NEGÓCIOS

PROJETO SEBRAE NA SUA EMPRESA - SEBRAE/NÉCTAR JULHO 2015 - ABRIL 2016

Função: Prospectar Microempresas e Empresas de Pequeno Porte, e em um atendimento único:

- Pesuadir o cliente a realizar cadastro no sistema;
- Aplicar a ferramenta Diagnóstico Empresarial;
- Sugerir planos de ações e soluções SEBRAE.

RESULTADOS:

Média de 10 empresas atendidas por dia.

AGENTE LOCAL DE INOVAÇÃO/PESQUISADOR BOLSISTA PROJETO AGENTES LOCAIS DE INOVAÇÃO (ALI) - SEBRAE/CNPQ ABRIL 2013 - MAIO 2015

- Área: Administração - SubÁrea: Administração de Setores Específicos

Função: - Prospectar uma meta de 40 (quarenta) empresas, (Micro Empresas - ME e Empresas de Pequeno Porte - EPP) e realizar acompanhamento das mesmas durante 2 anos;

- Visitar cliente, aplicar Diagnóstico Empresarial e Radar da Inovação;
- Realizar Matriz SWOT com os empresários e colaboradores;
- Analisar as Métricas das ferramentas aplicadas;
- Elaborar relatório para o Consultor Sênior;
- Desenvolvimento de ideias e PA's com a validação do Consultor Sênior;
- Acompanhamento em campo;
- Mensurar os resultados;
- e realizar novos ciclos de atendimento de acordo com a evolução do cliente.

RESULTADOS:

Consegui que 55 empresas aderissem ao projeto e as soluções do SEBRAE; A partir da instrumentalização e experimentação de ferramentas ágeis e do compartilhamento de experiências entre os empresários, 50% das empresas que aplicaram os planos de ações, conseguiram melhorar processos, reduzir os custos e/ou aumentar o faturamento. Alcancei todas as metas de atendimento.

Durante o projeto foram escritos 2 artigos escritos para o CNPq e Universidade Corporativa do SEBRAE, sobre a "importância do registro de marcas nas empresas".

CONTATOS

- Tel.: (21) 9 6510-0106 (Whatsapp)
- E-mail: hugo.mpbse@gmail.com
- Endereço: Duque de Caxias - RJ
- LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/hugo-braga-borges-10512264/>
- CV Lattes: <http://lattes.cnpq.br/0045006849377375>

FORMAÇÃO ACADÊMICA:

- Nível Superior completo - Direito - Centro Universitário Moacyr Sreder Bastos. Período de Início: 02/2006 - Término: 07/2011
- Ensino Médio Técnico em Informática - Colégio Brasil Croácia Período: 2003 - 2005

FORMAÇÃO COMPLEMENTAR:

- Formação em Controladoria Express - WJR Consulting
- Formação em Consultoria Financeira Express - WJR Consulting
- Curso de Finanças Essenciais para Empreendedores - XFIN Gestão
- Curso de Programação Python Impressionador (100h) - HashTag Treinamentos
- Curso Prático de Introdução a Hacking e Pentest (Básico: 7h) - Solyd Offensive Security
- Curso de Programação para Inciantes (em andamento) - Grasshopper A Code with Google Program
- Curso Negociação & influência-Escola Conquer
- Formação de Agentes de Negócios. (Carga horária: 72h) - SEBRAE/RJ
- Capacitação do Programa Agentes Locais de Inovação - (Carga horária: 276h). - SEBRAE/RJ
- Curso Gerenciamento de Projetos - Green Rabbit
- Cursos na FNQ - Excelência em Gestão:
 - *Sensibilização para a Excelência em Gestão;
 - *Primeiros passos para a Excelência da Gestão;
- Web Design e Design Gráfico - Microrio Informática
- Curso Atitudinal - Atitude Empreendedora - Centro de Integração Empresa-Escola (CIEE/EAD)
- Cursao Como Vender Mais e Melhor - Educação Sebrae - Ensino à distância (EAD)

INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES:

- Habilitação B válida
- Disponibilidade para viagens
- Veiculo Próprio
- Conhecimento no Pacote Microsoft Office
- Habilidades em Geomarketing e análise para abertura de novos pontos comerciais.