

# WALLACE MODESTO DO NASCIMENTO

Data de nascimento: 21/07/1991  
Endereço: rua palmira 214 -Duque de Caxias vila leopoldina.Telefone: (61)998921938  
(21)968844646  
Estado Civil: Casado  
Email: wallace.modesto@gmail.com

**Objetivo:** Gostaria de atuar nesta empresa na área de vendas, tendo o objetivo de crescer profissionalmente e de maneira produtiva, contribuindo para o desenvolvimento da organização como um todo

**Formação:** Ensino médio – Completo

## **Cursos:**

- Vendas online e marketing digital – 25 horas.
- ANEPS: Crédito direto ao consumidor e financiamento de veículos. Método rápido de aprovação. – 10 horas

## **Experiências Profissionais:**

### **Grandcar**

Cargo: Gerente comercial

Período: Janeiro de 2021/ Agosto de 2022

Atividades: Atender com intuito de venda os clientes da loja/prospectar novos clientes/ executar o processo de pós venda/avaliar seminovos que eventualmente possam entrar na troca.

**Observações:** Na Grandcar entrei como vendedor de pátio, logo após fui designado para ser vendedor de internet (Atuar com plataformas digitais), em seguida fui designado a ser F&I, passar cadastro e realizar pagamentos de financiamentos. Logo em seguida fui designado a gerente comercial: Fazer avaliações de veículos, demandas de pagamentos e processos administrativos. Organização, administração e negociações.

### **PHD Automóveis**

Cargo: Executivo de vendas

Período: Junho de 2019/ Agosto de 2020

Atividades: Atender com intuito de venda os clientes da loja/prospectar novos clientes/ executar o processo de pós venda/avaliar seminovos que eventualmente possam entrar na troca.

## **Kyoto – Toyota**

Cargo: Executivo de vendas

Período: janeiro de 2018/ outubro de 2018

Atividades: Atender com intuito de venda os clientes da loja/prospectar novos clientes/executar o processo de pós venda/executar serviços de televendas.

## **PHD Automóveis**

Cargo: Executivo de vendas

Período: abril de 2014/ agosto de 2017

Atividades: Atender com intuito de venda os clientes da loja/prospectar novos clientes/executar o processo de pós venda/avaliar seminovos que eventualmente possam entrar na troca.

## **Massuh Multimarcas**

Cargo: Executivo de vendas

Período: agosto de 2012/ abril de 2014

Atividades: Atender com intuito de venda os clientes da loja/prospectar novos clientes/executar o processo de pós venda/avaliar seminovos que eventualmente possam entrar na troca.