

Mayko Kayky Farias de Lima

Brasileiro, Casado, 31 anos
Rua Olímpia, N° 101 Pilar, Duque de Caxias Rj.
(021) 98343-1691

E-mail - maykokayky@gmail.com/maykolimma@gmail.com



Disponibilidade de horário e interesse em oportunidade de aprendizagem dentro da empresa: melhor aperfeiçoamento de qualidade, produtividade operacional respeitando a filosofia de trabalho Adotada, buscando a melhor maneira de progredir, com empenho direcionado ao andamento, Do serviço do grupo como um todo.
Objetivando o progresso pessoal e profissional, como também empresarial.



EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Grupo Benassi

Cargo - Promotor de Vendas

Período - 15/12/2011 - 11/09/2013

Auxiliando no transporte de produtos perecíveis, como frutas, verduras e legumes.

Cuidando sempre da organização, reposição e precificação.

Responsável pelo abastecimento em eventos das lojas, como na rede Assaí atacadista e Prezunic.

Gis Net (Loja de Móveis)

Cargo - Vendedor

Período - 19/09/2013 - 01/10/2014

Realizava atendimento a clientes, negociando preços, prazos, condições de pagamento e descontos nas vendas, orientando quanto as especificações dos produtos e os serviços.

controlava os pedidos nas fabricas a qualidades dos produtos e prazo de entrega estabelecido.

Alcançando as metas atribuídas mensalmente nas vendas.

Supermercados Unidos (Grupo Servi)

Cargo - Locutor

Período - 18/12/2015 - 01/03/2018

Realizava anúncios de produtos em ofertas direcionado pelo setor de marketing da loja.

Ajudando com participação no faturamento da loja, priorizando produtos com margem diferenciada e produtos com data curta.

Auxiliando em toda as áreas da loja sendo solicitado, e com isso aprendendo e agregando conhecimento em cada área que tive participação.

Cargo - Sub Gerente (Promoção)

Período - 01/03/2018 - 20/01/2020

Contatar clientes informando sobre promoções e ofertas, dando todo suporte necessário: cuidar da rebaixa de preço junto área comercial, e dar soluções para casos de vencimento junto a equipe gerenciar estoque, garantir a exposição de mercadorias, assegurar critérios de recebimento das mercadorias, conforme as normas da empresa
executar outras tarefas correladas ao cargo ou determinadas pelo superior imediato.

Cargo - Gerente Geral (Promoção)

Período - 20/01/2020 - 21/02/2022

Análise de resultados, análise de ebitda/ DRE, crescimento de vendas, acompanhamento de ticket médio, % de participação de loja. Avaliação de desempenho de fiscal de caixa, sub gerente entre outros. Execusão de planos de ação e apresentação para reversão de resultado a curta e médio prazo.

Acompanhamento de inventários; participação de recrutamento de equipes, bem como demissões, feedbacks de colaboradores e gestores, análise e acompanhamento de concorrência direta e indireta.
Grupo comercial varejista de Supermercados com 41 lojas e faturamento anual expressivo em todo o estado do Rio de Janeiro.

Supermercados Rede Raposo (favo de mel)

Cargo - Gerente/Comprador

Comprador - acompanhamento e estudo de vendas por departamentos, fazer contação com fornecedores, visando o melhor preço e negociações de compras. Seguindo diariamente as metas estabelecidas e relatórios de curva ABC com controle de ruptura. seguindo os departamento de compras ; Açougue, padaria, frios, flv e mercearia. mantendo o controle de estoque e qualidade dos produtos, visitando e acompanhando exposições e destaques de produtos negociados.

Gerente - distribuir tarefas; precificação dos produtos, orientação e acompanhamento dos produtos e colaboradores da área: atentar e inibir desvios e roubos de mercadoria por clientes ou colaboradores acompanhamento de retirada de produtos do depósito para abastecimento da loja, supervisionar encarregados de setores com acompanhamento de validades dos produtos, acompanhar a qualidade dos produtos/arrumações/exposição dos produtos, acompanhar e cobra cumprimento de padrão operacional da loja analisar e emitir relatórios diários para os diretores da empresa.



INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

CURSOS

Curso de Informática
Microsoft Word



Criar documentos de texto como curriculuns, Relatórios e Cartas, ajustes de parágrafos, Aplicação de diferentes fontes, importação de imagens, correção de erros ortográficos, tabelas, mala direta e etc.



Microsoft Excel

Planilhas de Cálculos, Listas de Dados, Relatórios e Gráficos, Progeção e análises de tendências, análises estatística e financeiras, Controle de Despesas e Receitas, Controle de Estoque e folha de pagamentos de Colaboradores.



Noções de higiene e boas práticas de manipulação de alimentos (**ASSERJ**)

17 de Setembro de 2020



Negociação e influência -Varejo (**ASSERJ**)

10 de Julho de 2020



Princípios de Liderança -Varejo (**ASSERJ**)



Prevenção de perdas - Prezunic (**Senac**)



ESCOLARIDADE

Ensino superior cusarndo ou interrompido

SENAI - 2017



HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

Gereciamento de contas

Gestão de relacionamento com o cliente (mais de 10 anos)

Atendimento ao cliente

Vendas internas

Conhecimento em informática

Desenvolvimento empresarial

Comunicativo

Liderança
Operações
Gerenciamento de pessoas
Recrutamento
Formação de equipes
Gerenciamento de tempo
Apaxionado pelo varejo!