**Israel Coriolano da Silva**

Brasileiro – Casado – 36 anos

Rua Recife 38, Bairro: Vila Carvalho / Cidade: Magé

Cep: 25935-734 - Rio de Janeiro

Cel: (21) 98297-9644 (WhatsApp )

**Objetivo**

Trabalhar com responsabilidade, desempenhando com qualidade as tarefas a mim designadas individualmente e em equipe. Assim como colocar em prática as minhas experiências, cooperando para o alcance de metas e objetivos da organização. Busco recolocação no mercado de trabalho, independente de status e cargo. Estou disposto a me reinventar como profissional para atender melhor e com qualidade as necessidades da empresa e do mercado de trabalho.

**Perfil profissional**

* Habilidade no contato com o público;
* Bom relacionamento interpessoal e forma construtiva de trabalhar em equipe;
* Facilidade de adaptação a novas rotinas e aprendizados;
* Dedicação e pontualidade;

**Formação**

**Escolaridade**

Ensino Médio Completo

**Informática**

*Conhecimento completo pacote Office: Access, Word, Excel, Power Point, Outlook*

**Habilitação**

CNH cat. B

**Histórico profissional**

**Grupo Kapital Promotora – Maio 2021 até Junho 2022  
Cargo:** Superintendente Comercial

Atuando em 7 estados do país, RJ , MG , SP , ES , SC , RS e PR.

Prospecção de novos parceiros e gerenciamento da equipe comercial, fazendo as manutenções de carteira comercial buscando evolução de produção em cada parceiro.

Planejamento de metas corporativas e viagens de visitas comerciais, acompanhando minuciosamente a evolução de cada parceiro comercial.

**Alcif. Mais promotora – novembro 2018 a abril de 2021   
Cargo:** Gerente Comercial

Atuando em todo estado do Rio de Janeiro, realizando novas parcerias comercias e fazendo a manutenção de parceiros antigos, realizando assim o network e aumento o portfólio de negócios.

Prospectando novas frentes de negócios e fazendo manutenção da carteira de parceiros.

**Grupo JBF promotora – agosto 2016 até outubro de 2018**

**Cargo:** Gerente Comercial

Atuando em um projeto de expansão em regiões que a promotora ainda não penetrou.

Fazendo a prospecção de novos parceiros, as manutenções de carteira comercial buscando evolução de produção em cada parceiro.

Planejamento de metas e viagens, acompanhando minuciosamente a evolução de cada parceiro.

**Fontes Promotora de vendas – dezembro 2014 a julho de 2016**

**Cargo:** Gerente Comercial

Atuando em todo estado do Rio de Janeiro, atendendo os parceiros e realizando novas parcerias e incrementando nosso volume de negócios.

Prospectando novas frentes de negócios e fazendo manutenção da carteira de parceiros.

**Aliança Assessoria e Negócio - novembro 2012 a dezembro 2014**

***Cargo:*** *Gerente Regional*

Analisa estratégias de vendas, acompanha concorrência, identifica e aponta tendências mercadológicas, estuda projeções e quadros comparativos e elabora relatórios gerenciais, para subsidiar informações à gerência na tomada de decisão e atender os resultados previstos.

Gerencia estratégias de vendas, participa do planejamento anual e avalia as melhores práticas do mercado, com o objetivo de cumprir metas e desenvolver novos negócios. Acompanha o desempenho da equipe e indicadores de vendas

**AP Cred Promotora de Vendas Ltda. - junho 2008 a novembro 2012**

***Cargo:*** *Analista Comercial*

Planejamento de vendas, atender clientes, coletar indicadores do mercado consumidor, supervisionar rotina de equipe de vendas internas, conhecer bem o mercado e principalmente o público-alvo, estar a par das características dos produtos que vende para poder esclarecer dúvidas ou rebater informações falsas, identificar os vendedores que precisam melhorar o seu desempenho, partilhar dicas, truques, estratégias e informações com os vendedores, sobretudo com os que enfrentam maiores dificuldades, motivar os colaboradores a dar o seu melhor, avaliar a prestação dos vendedores, identificar os produtos que têm uma maior ou menor saída.

**Super Fácil Promotora de Vendas Ltda. - agosto 2006 a novembro 2008**

***Cargo:*** *Assistente Comercial*

Atendimento ao cliente; concessão de empréstimo consignável; Digitação de contratos em sistema operacional; Acompanhamento de proposta; refinanciamento de divida, quitação de divida e compra de dívida; Domínio com o sistema BMG (Consig e MetaBusca) e Sistema da BV.

**Informações complementares**

Gostaria de atuar em um grupo empresarial que possibilite aprimoramento das experiências profissionais vivenciadas, bem como obter novos conhecimentos profissionais em novas áreas.