

DANIELE DA SILVA

RUA ARMENIA LT3 QU56 PARQUE PAULISTA , DUQUE DE CAXIAS , RJ 25261490

21980507262/36529156 - danisilva8089@gmail.com

Data de nascimento: 03/01/1983 | **Estado civil:** Solteiro(a)

OBJETIVO

- Em busca de recolocação na função de nas áreas de experiência, mas também aberto a novas oportunidades em outros ramos.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

- 07/2022 – 12/2022 **Assistente administrativo**
LOJA COMPETIÇÃO – DUQUE DE CAXIAS , RIO DE JANEIRO
- Suporte a profissionais de diferentes áreas para organização de processos, garantindo mais agilidade e eficácia a toda a equipe.
- 07/2020 – 03/2021 **Operadora de caixa**
SUPERMERCADO FEIRA NOVA – DUQUE DE CAXIAS , RIO DE JANEIRO
- Abertura e fechamento do caixa, com facilidade de conferência nas diferentes formas de pagamento.
- 07/2017 – 02/2019 **Operadora de caixa**
SUPERMERCADO PADRÃO DA FONSECA – RIO DE JANEIRO, RIO DE JANEIRO
- Abertura e fechamento do caixa, com facilidade de conferência nas diferentes formas de pagamento.
- 02/2014 – 06/2017 **Operadora de caixa**
SUPERMERCADO GUANABARA – RIO DE JANEIRO, RIO DE JANEIRO
- Abertura e fechamento do caixa, com facilidade de conferência nas diferentes formas de pagamento.
- 07/2011 – 09/2013 **Vendedora**
ACY DE CAXIAS CALÇADOS – DUQUE DE CAXIAS , RIO DE JANEIRO
- Atendimento ao cliente para esclarecimento de dúvidas sobre as mercadorias, fechando vendas e garantindo um alto nível de satisfação.
- 07/2010 – 05/2011 **Operadora de caixa**
MR RIO – RIO DE JANEIRO, RIO DE JANEIRO
- Abertura e fechamento do caixa, com facilidade de conferência nas diferentes formas de pagamento.
- 02/2005 – 04/2007 **Vendedora**
CAMILLE VICTORIA ELETRODOMÉSTICOS – DUQUE DE CAXIAS, RIO DE JANEIRO
- Aumento das vendas de produtos e serviços através do entendimento das necessidades dos clientes, batendo as metas estabelecidas.
- 02/2000 – 03/2001 **Balconista**
LOJA FAMA – RIO DE JANEIRO, RIO DE JANEIRO
- Atendimento de clientes no balcão da loja, apresentando as opções de produtos disponíveis e descrevendo as vantagens de cada um, de forma a impulsionar as vendas.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- 12/2002 **ENSINO MEDIO COMPLETO**
EDUCANDARIO MARIA LUIZA PONTES - RIO DE JANEIRO

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Habilidade com cálculos e sistemas informatizados
- Inteligência emocional para lidar com os desafios diários
- Proatividade e iniciativa para resolução de problemas
- Conhecimentos em técnicas de venda e atendimento ao cliente
- Comunicação eficiente com a equipe
- Proatividade e independência na realização das tarefas